

Manager du développement commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

ECOLE INTERNATIONAL TUNON
Berthelot Sandrine
05.32.28.00.72
sandrine.berthelot@ecoletunon.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(vé) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien
Épreuves orales

Niveau d'entrée requis :

Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Conditions d'accès :

-

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Le manager du développement commercial est amené à exercer 4 activités : - Manager de l'activité commerciale d'un marché/métier/secteur - Manager des équipes et des services - Définir et mettre en œuvre la politique commerciale - Entreprendre Il assure la pérennité de l'entreprise grâce à son action sur les acteurs du marché. Dans les grandes entreprises il exerce principalement des missions opérationnelles liées au développement d'une zone ou d'une catégorie de clients. Il exerce accessoirement des missions fonctionnelles liées au management d'une partie des activités réalisées en amont de l'acte commercial : Chef de produit - Achat Dans une PME les missions opérationnelles et fonctionnelles sont confondues. Le titulaire de la certification est aussi amené- grâce aux compétences acquises- à créer sa propre entreprise ou à reprendre une entreprise en phase de cession.

Contenu et modalités d'organisation

1ère année : DÉVELOPPEMENT MARKETING > Management stratégique > Management commercial > Développement et management des réseaux de distribution > Stratégie digitale de communication appliquée - event, hospitality, travel & luxury OPTION DE SPÉCIALISATION > Management stratégique appliqué au secteur du tourisme (cas pratique) > Management stratégique appliqué à l'hôtellerie (cas pratique) > Management stratégique appliqué à l'événementiel (cas pratique) > Management stratégique appliqué au secteur du luxe (cas pratique) MANAGEMENT > Culture d'entreprise > Management de l'innovation > Management des Ressources Humaines à l'international > Management de RH appliqué aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury GESTION > Audit généraliste d'entreprise et diagnostic financier > Contrôle de Gestion > Fiscalité appliquée aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury OPTION DE SPÉCIALISATION > Cas pratique budgétaire appliqué au secteur du tourisme > Cas pratique budgétaire appliqué à l'hôtellerie > Cas pratique budgétaire appliqué à l'événementiel > Cas pratique budgétaire appliqué au secteur du luxe APPLICATIONS PROFESSIONNELLES > LV I - Anglais Professionnel appliquée aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury > LV II - Vocabulaire Professionnel aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury > Mémoire professionnel > MOOCs Tunon 2ème année : MANAGEMENT ET COMMERCIAL > Middle management des entreprises des secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury > Management interculturel > Management d'entreprises : du management 2.0 au management 4.0 (appliqué aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury) > Leadership et management du changement > Management et conduite de projet entrepreneurial dans les secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury > Pilotage stratégique de projets entrepreneuriaux > Ingénierie du financement, Business Plan et valorisation d'entreprises > Stratégies juridiques et fiscales appliquées aux secteurs de l'event, hospitality, travel & luxury OPTION DE SPÉCIALISATION > Environnement économique international et intelligence économique > Management

...
Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

Manager du développement commercial - Niveau 7 : Master, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études supérieures spécialisées, diplôme d'ingénieur (Niveau 7 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00208468	du 21/09/2020 au 09/07/2021	Bordeaux (33)	ECOLE INTERNATIONAL TUNON		Non éligible	 
00208469	du 28/09/2021 au 30/06/2022	Bordeaux (33)	ECOLE INTERNATIONAL TUNON		Non éligible	 
00532722	du 13/09/2024 au 17/07/2026	Bordeaux (33)	ECOLE INTERNATIONAL TUNON		Non éligible	