

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

IFRIA NOUVELLE AQUITAINE  
Florence EYRAUD  
06.37.79.78.16  
florence.eyraud@ifria-aquitaine.fr

## Accès à la formation

## Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salaré(e)  
Actif(vé) non salarié(e)

## Sélection :

Dossier  
Entretien

## Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST  
(Niveau 5 européen)

## Conditions d'accès :

Etre titulaire d'un Bac + 2 dans le domaine du commerce ou de l'agro alimentaire.

## Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

## Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

## Objectif de la formation

La licence commerce et vente en industrie alimentaire vise à former des commerciaux en charge de l'application de la politique commerciale de l'entreprise. Vous intervenirez sur l'ensemble des points de vente à l'intérieur d'un secteur géographique déterminé, auprès des clients parmi les enseignes de la grande distribution (GMS), la restauration hors foyer (RHF) et du commerce traditionnel.

## Contenu et modalités d'organisation

Vous êtes plutôt organisé et dynamique, sensible aux résultats avec une bonne capacité à convaincre ? Nous vous accompagnons dans le développement de vos compétences en commerce et vente avec une formation en 3eme année de licence universitaire ! La formation, d'une durée d'un an, est organisée en Unités d'Enseignement regroupées autour de 4 modules (525 heures en deux semestres) : Module Commerce/Vente : Techniques de vente, Circuits de distribution, Système de vente et budget, Prévion des ventes, Merchandising, Analyse des prix Module Gestion : Comptabilité de gestion, Mathématique/Statistiques, Économie, Droit Module Marketing/Communication : Marketing, Informatique, Langues, Communication Module Spécialisation Agroalimentaire : Comportement du consommateur, élaboration des produits, qualité et assurance qualité + Méthodologie du rapport : un rapport d'activité est demandé à l'étudiant chaque semestre. Un règlement de contrôle des connaissances fixe les modalités d'évaluation des différentes Unités d'enseignement et les conditions d'obtention du diplôme. Formation réalisée avec le partenariat de à l'agropôle d'Agen.

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Individualisé**

## Validation(s) Visée(s)

Licence mention gestion - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

## Et après ?

## Suite de parcours

ET APRES... Poursuite d'études : En Master CVA (1 et 2) « Marketing Vente option Commerce et Vente en apprentissage dans les industries alimentaires » avec l'IFRIA Languedoc Roussillon ou dans tout autre Master. Emploi : En entreprise, devenez Chef de secteur, Chef des ventes, Assistant marketing, Responsable administratif des ventes...

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00208128	du 21/09/2020 au 15/07/2022	Estillac (47)	IFRIA NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	 
00287316	du 01/09/2022 au 01/09/2023	Périgueux (24)	IFRIA NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	 
00287317	du 01/09/2022 au 01/09/2023	Bayonne (64)	IFRIA NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	 
00329736	du 01/09/2023 au 01/09/2024	Estillac (47)	IFRIA NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	

00439066

du 01/09/2024 au  
01/09/2025

Estillac (47)

IFRIA NOUVELLE  
AQUITAINE

Non  
éligible

