

BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques : module optionnel Bois, dérivés et matériaux de construction

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

GRETA CFA AQUITAINE
TOURY Marina
05.58.91.14.58
marina.toury@greta-cfa-aquitaine.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Etre titulaire de l'un des diplômes suivants : -
Bac Général - BAC Technologique - BAC
Professionnel - Autres profils, nous contacter.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques : module optionnel Bois, dérivés et matériaux de construction a pour objectif de : - Vendre à des clients professionnels ou particuliers - Conseiller et assister le client - Coordonner et suivre la vente Technico-commercial(e) en entreprise industrielle et en négoce, -vendeur(se) interne, vendeur(se) itinérant(e), assistant(e) commercial(e). Évolutions possibles: Responsable commercial, chef d'agence, chef des ventes Les apprentis développeront en entreprise : - leurs compétences techniques en étudiant notamment la fabrication, la pose, l'environnement réglementaire et le cycle de vie des solutions techniques - leurs compétences commerciales au contact d'une clientèle professionnelle à travers des missions consistant à : conseiller, vendre, négocier avec un client professionnel prospecter une clientèle professionnelle, communiquer dans l'entreprise et avec la clientèle organiser des promotions ou / et événements, améliorer l'expérience client, contribuer à l'animation du réseau et de l'équipe.

Contenu et modalités d'organisation

Enseignement Professionnel Négociation Technico-commerciale 4H Management de l'activité 4h Développement clientèle 5H Culture économique, juridique et managériale 4H Technologie Industrielle 9H Module approfondissement Matériaux du bâtiment 2H Enseignement Général Culture générale et expression 2H Langue vivante 3H Accompagnement Personnalisé 1H

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

BTS conseil et commercialisation de solutions techniques - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Licence professionnelle Ecole Supérieure de Commerce

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00207772	du 01/09/2021 au 30/06/2023	Saint-Paul- lès-Dax (40)	GRETA CFA AQUITAINE		Non éligible	
00334059	du 04/09/2023 au 30/06/2025	Saint-Paul- lès-Dax (40)	LYCEE HAROUN TAZIEFF		Non éligible	
00429141	du 02/09/2024 au 30/06/2026	Saint-Paul- lès-Dax (40)	LYCEE HAROUN TAZIEFF		Non éligible	
00520980	du 01/09/2025 au 30/06/2027	Saint-Paul- lès-Dax (40)	LYCEE HAROUN TAZIEFF		Non éligible	