

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

EFFERVESCENCE CONSULTING
Hélène MANAUD
06.76.48.04.23
helenemanaud@effervescenceconsulting.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(vé) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Sans condition d'accès réglementaire

Prérequis pédagogiques :

Accepter de travailler à partir de soi pour aller vers l'autre. Avoir l'intention de coopérer et de transformer les situations conflictuelles et de tension

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Savoir préparer et mener les étapes d'une négociation dans un esprit collaboratif, ouvert et constructif. Se préparer soi-même à négocier (savoir-être) en intégrant les cinq compétences clés pour développer des relations collaboratives durables et efficaces. Savoir établir un climat de confiance à long terme. Se familiariser à la résolution de problèmes dans des situations réelles en pratiquant un dialogue franc et une écoute réelle. Comprendre les dynamiques des relations interpersonnelles en jeu lors des situations conflictuelles. Devenir conscient de ses propres attitudes et comportements en situation de tensions et d'enjeux forts.

Contenu et modalités d'organisation

L'intention collaborative L'ouverture La responsabilité La conscience de nos mécanismes relationnels La négociation basée sur les intérêts

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00192825	du 02/04/2020 au 31/12/2025	Bordeaux (33)	EFFERVESCENCE CONSULTING		Non éligible	FPC