

Passer du projet à l'installation : le business plan

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

M2I FORMATION MERIGNAC
Agnès RICHIR
05.57.19.07.65
a.richir@m2iformation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Tests

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Aucune

Prérequis pédagogiques :

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

•Créer ou reprendre une entreprise en maîtrisant l'ensemble des règles entrepreneuriales •Structurer votre projet pour aboutir à l'installation.

Contenu et modalités d'organisation

Introduction •Présentation de chacun •Attentes et objectifs visés de chaque participant •Présentation de la formation Comment structurer son business plan en 4 étapes ? •Etude de marché •Stratégies •Prévisionnels financiers •Statuts Etude de marché •Définir la nature et le type de marché en fonction de sa localisation •Cibler les clients en nombre et en profil (établir sa zone de chalandise) •Cibler les concurrents directs et indirects et se positionner (échelle de Porter) •Sélectionner ses fournisseurs •Sélectionner ses partenaires institutionnels •Déterminer ses forces et faiblesses (S.W.O.T.) •Déterminer son chiffre d'affaires prévisionnel Stratégies à prendre en compte •Définir sa stratégie globale •Définir sa stratégie structurelle (organigramme) •Définir sa stratégie marketing (prix, produit, communication, distribution) Prévisionnels financiers •Déterminer les aides possibles •Déterminer les besoins de financements et les sources possibles •Réaliser un tableau prévisionnel des flux de trésorerie •Réaliser un compte de résultat prévisionnel sur 3 ans •Déterminer sur 3 ans la capacité d'autofinancement à l'aide des soldes •Intermédiaires de gestion •Calculer le seuil de rentabilité •Analyser le BFR Choix du statut •L'Entreprise Individuelle et Entreprise Individuelle à Responsabilité Limitée (EIRL) : incidences fiscales et sociales •La Société A Responsabilité Limitée (incidences fiscales et sociales) •La Société en Action Simplifiée (incidences fiscales et sociales) •La Micro-Entreprise Rédiger un business plan convainquant •Etablir une présentation soignée et attractive •Conseils et astuces •Vendre son business plan, posture entrepreneuriale Immatriculation •Etablir les statuts •Les Centres de Formalités des Entreprises (CFE) •Dans l'attente de l'immatriculation Synthèse de la session •Réflexion sur les applications concrètes que chacun peut mettre en oeuvre dans son environnement •Conseils personnalisés donnés par l'animateur à chaque participant •Bilan oral et évaluation à chaud

Parcours de formation personnalisable ?

Oui

Type de parcours

Individualisé

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00189359	du 01/01/2019 au 31/12/2022	Mérignac (33)	M2I FORMATION MERIGNAC		Non éligible	