

BTS Management commercial opérationnel (MCO)

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

ISFAC LA ROCHELLE

Celine MIGNONNEAU

05.46.45.10.64

cmignonneau@isfac.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi

Jeune de moins de 26 ans

Personne handicapée

Salarié(e)

Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Niveau IV validé

Prérequis pédagogiques :

- Sens du contact - Autonomie - Mobilité - Goût du challenge commercial L'ISFAC base son activité sur l'accompagnement des apprenants ce qui permet leur montée en compétences. L'accompagnement commence par la recherche de l'employeur et se poursuit ensuite tout le long du parcours de formation : suivis en entreprise avec le maître d'apprentissage, évaluations et bilans pédagogiques réguliers, accompagnement socio-professionnel et éducatif inhérent au statut d'apprenti. L'ISFAC développe ses méthodes pédagogiques au travers de la multimodalité pour une préparation efficace à l'examen et un apprentissage du métier visé. Les outils d'accompagnement à une pédagogie hybride nous permettent de mettre en œuvre une pédagogie active, tournée vers l'apprenant. La mise en place d'une pédagogie inversée, d'un travail basé en présentiel sur la mise en pratique et l'application d'un accompagnement individuel (synchrone ou asynchrone) en fonction des besoins de chacun. Le choix de cette méthode permet à l'apprenant de développer en plus des connaissances en lien avec le diplôme visé, des compétences transversales comme l'autonomie et la responsabilité, qui seront essentielles à son parcours professionnel. Les séances, animées par des intervenants professionnels du métier, sont basées sur des échanges, des partages d'expérience. Le travail en mode projet est favorisé.

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Préparer le BTS Management Commercial Opérationnel - Assurer les fonctions commerciales et la relation clientèle - Savoir animer et dynamiser de l'offre commerciale - Assurer les fonctions de gestion opérationnelle - Savoir manager une équipe commerciale

Contenu et modalités d'organisation

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX - Culture générale et expression - Anglais - Culture Economique, Juridique et Managériale **ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS** - Élaboration de l'offre produits et de services - Relations clients, prestataires - Gestion commerciale - Techniques de vente - Management d'équipe commerciale - Conduite de projet Notre méthode : L'ISFAC base son activité sur l'accompagnement des apprenants ce qui permet leur montée en compétences. L'accompagnement commence par la recherche de l'employeur et se poursuit ensuite tout le long du parcours de formation : suivis en entreprise avec le maître d'apprentissage, évaluations et bilans pédagogiques réguliers, accompagnement socio-professionnel et éducatif inhérent au statut d'apprenti. L'ISFAC développe ses méthodes pédagogiques au travers de la multimodalité pour une préparation efficace à l'examen et un apprentissage du métier visé. Les outils d'accompagnement à une pédagogie hybride nous permettent de mettre en œuvre une pédagogie active, tournée vers l'apprenant. La mise en place d'une pédagogie inversée, d'un travail basé en présentiel sur la mise en pratique et l'application d'un accompagnement individuel (synchrone ou asynchrone) en fonction des besoins de chacun. Le choix de cette méthode permet à l'apprenant de développer en plus des connaissances en lien avec le diplôme visé, des compétences transversales comme l'autonomie et la responsabilité, qui seront essentielles à son parcours professionnel. Les séances, animées par des intervenants professionnels du métier, sont basées sur des échanges, des partages d'expérience. Le travail en mode projet est favorisé.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

BTS management commercial opérationnel - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00182369	du 07/09/2020 au 30/06/2022	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE		  	

00208548	du 01/09/2021 au 30/06/2022	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	  
00208547	du 01/09/2021 au 30/06/2023	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	  
00255886	du 05/09/2022 au 28/06/2024	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	  
00332590	du 01/09/2023 au 30/06/2025	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 
00332588	du 01/09/2023 au 30/06/2025	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 
00395763	du 02/09/2024 au 30/06/2026	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 
00395765	du 02/09/2024 au 30/06/2026	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 
00522822	du 01/09/2025 au 30/06/2026	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	 
00522845	du 01/09/2025 au 30/06/2027	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 
00522846	du 01/09/2025 au 30/06/2027	La Rochelle (17)	ISFAC LA ROCHELLE	Non éligible 