

Titre professionnel Manager d'Unité Marchandes

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

WILL SCHOOL
service admissions
05.40.25.06.70
contact@will.school

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Actif(ve) non salarié(e)
Elève sous statut scolaire

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

* Avoir entre 16 et 29 ans révolus

Prérequis pédagogiques :

Niveau bac ou Diplôme/Titre professionnel
niveau bac dans le secteur et un an d'expérience professionnelle

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client, le manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il gère et anime l'équipe. Il accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur. Il assure la gestion financière et économique et contribue à l'atteinte des objectifs commerciaux et budgétaires, à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande. Le manager d'unité marchande organise et coordonne l'activité de l'équipe. Il peut recruter des collaborateurs.

Contenu et modalités d'organisation

Phase d'intégration ? Présenter les objectifs, le contenu et les attentes de la formation. ? Appréhender les environnements économiques, juridiques, sociaux du secteur du Commerce et de la Distribution. ? Contextualiser la formation en accord avec les besoins des acteurs du Commerce et de la Distribution et les mutations numériques du marché Module 1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal ? Gestion de l'approvisionnement ? Pilotage de l'offre produits ? Réalisation du merchandising et le développement des ventes Module 2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande ? Analyse des résultats afin de bâtir des plans d'actions ? Établissement de prévisions économiques et financières Module 3 : Manager une équipe de l'unité marchande ? Recrutement et l'intégration d'un collaborateur ? Planification et la coordination de l'équipe ? Accompagnement individuel ? animation d'un collectif ainsi que la conduite de projet

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel manager d'unité marchande - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)



Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|-----------------|--------------------------------|------------------|------------------------|------------------|-----------------|-----------|
| 00338531 | du 01/09/2023 au 01/07/2024 | BORDEAUX (33) | WILL SCHOOL | | Non éligible | |
| 00533304 | du 29/08/2025 au 28/08/2026 | Bordeaux (33) | WILL SCHOOL | | Non éligible | |
| 00541095 | du 29/08/2025 au 28/08/2026 | Bordeaux (33) | WILL SCHOOL | | | |
| 00651320 | du 01/09/2026 au 31/08/2027 | Bordeaux (33) | WILL SCHOOL | | Non éligible | |
| 00651321 | du 01/09/2026 au 31/08/2027 | Bordeaux (33) | WILL SCHOOL | | | |