Ref. formation 201912075684

Bac pro technicien conseil vente univers jardinerie

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

MFR DAX-OEYRELUY
Florelle PUGNERE
05.58.57.81.05
florelle.pugnere@mfr.asso.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien
Information collective

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

-

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Ce technicien-conseil travaille en jardinerie ou au rayon spécialisé d'une grande surface. Il contrôle l'exécution des tâches techniques et administratives liées à la vente. Sous les ordres d'un supérieur hiérarchique, il assure la vente ou l'encadrement technique et l'animation d'une équipe de vendeurs. Il prend en charge les produits horticoles et de jardinage, de leur arrivée au magasin jusqu'à leur vente (réception des produits, entretien des végétaux, mise en rayon, étiquetage). Après quelques années d'expérience, il peut devenir chef de rayon.

Contenu et modalités d'organisation

Enseignements professionnels Biologie, agronomie, sciences et techniques horticoles : fonctionnement d'un écosystème jardin, fonctions biologiques et incidences pédoclimatiques influant sur les végétaux, méthodologie de diagnostic relative à la protection des végétaux, etc . Mercatique : marché, démarche mercatique de l'entreprise, études de marché, typologies de clientèle, contribution à la mise en oeuvre de l'offre . L'entreprise commerciale et son environnement : stratégie d'entreprise, fonctionnement, droit social, communication . Gestion commerciale d'un espace de vente : gestion des approvisionnements du rayon, utilisation des outils de gestion, maîtrise des documents commerciaux, planification du travail en équipe, réglementation commerciale et réglementation spécifique aux produits. . Techniques de vente : négociation commerciale, suivi des ventes, animation du point de vente, optimisation du linéaire, gestion des stocks . Végétaux d'intérieur et de jardin : identification et caractéristiques des végétaux destinés à la vente, analyse des attentes des clients, techniques d'entretien des végétaux dans l'espace de vente, techniques de présentation des végétaux . Sciences et techniques des équipements et agroéquipements : caractéristiques techniques, technologiques et savoir-faire nécessaires à la vente des équipements (matériaux, outils, matériels, machines, mobiliers, etc.) et fournitures (engrais, terreau, produits phytosanitaires, pots et accessoires). Sous statut scolaire, l'élève est en stage pendant 22 semaines réparties sur les 3 années du bac pro.

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)

Bac pro technicien conseil vente univers jardinerie - *Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)*

Et après ?

Suite de parcours

Le bac pro a pour premier objectif l'insertion professionnelle mais, avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable en BTSA.

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00178422	du 01/09/2019 au 30/06/2022	Oeyreluy (40)	MFR DAX-OEYRELUY		Non éligible	Contrat app, Contrat pro
00232690	du 01/09/2021 au 30/06/2024	Oeyreluy (40)	MFR DAX-OEYRELUY		Non éligible	Contrat app, Contrat pro
00340112	du 01/09/2023 au 30/06/2026	Oeyreluy (40)	MFR DAX-OEYRELUY		Non éligible	Contrat app
00376928	du 09/09/2024 au 18/06/2027	Oeyreluy (40)	MFR DAX-OEYRELUY		Non éligible	Contrat pro

00376927	du 09/09/2024 au 19/06/2027	Oeyreluy (40)	**MFR DAX-OEYRELUY**	Non éligible	Contrat app
00513501	du 01/09/2025 au 30/06/2028	Oeyreluy (40)	**MFR DAX-OEYRELUY**	Non éligible	Contrat app
00522293	du 01/09/2025 au 30/06/2028	Oeyreluy (40)	**MFR DAX-OEYRELUY**	Non éligible	Contrat pro