

BTSA Technico-commercial Option Animaux d'Elevage et de Compagnie

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

MAISON FAMILIALE RURALE DE
LA SAINTONGE ET DE L'AUNIS
Jacques CHEVALIER
05.46.49.84.62
mfr.st-genis@mfr.asso.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Actif(ve) non salarié(e)
Elève sous statut scolaire

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

* Avoir entre 16 et 29 ans révolus

Prérequis pédagogiques :

motivation et un niveau baccalauréat

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Ce technico-commercial travaille en amont ou en aval de la filière agricole. Il peut être recruté par des entreprises de production ou de distribution de produits agricoles. Sa double compétence lui permet d'envisager différents emplois. Le diplôme propose 6 spécialités dans le domaine agricole*. Ce professionnel peut exercer les fonctions d'attaché commercial, de responsable de point de vente, de chef de rayon dans une grande surface ou de vendeur chez un grossiste, de représentant ou d'assistant dans une PME dans des domaines tels que l'agrofourniture, l'horticulture, les produits forestiers, l'animalerie, les produits alimentaire et le vin.

Contenu et modalités d'organisation

La formation a pour support un des champs professionnels suivants : agrofournitures, animaux d'élevage et de compagnie, jardin et végétaux d'ornement, produits alimentaires et boissons, produits de la filière forêt bois, vins et spiritueux. En plus des enseignements généraux (français, documentation, langue vivante, éducation socioculturelle, EPS, mathématiques, informatique), la formation comporte des enseignements professionnels : sciences économiques, sociales et de gestion (1 h 30 hebdomadaires) ; gestion commerciale (7 h 30 hebdomadaires) : définition de l'entreprise, notion juridique, mercatique, étude de marché, stratégie commerciale, politique de prix, de distribution et de communication, relation et négociation commerciale, langue vivante technico-commerciale, connaissances scientifiques et technique de la famille de produits liée à la spécialité. Ces acquis sont complétés par des actions professionnelles qui peuvent prendre des formes variées telles que études et enquêtes, actions de terrain, visites d'entreprise etc. gestion de l'entreprise et de l'environnement (1 h 30 hebdomadaires) : gestion de l'activité commerciale (calcul prix de vente, suivi d'opérations commerciales, risque client, évaluation de politique commerciale), utilisation d'outil de gestion (calculs commerciaux, suivi d'achats et de ventes, suivi de stocks, gestion des comptes client et fournisseurs), gestion prévisionnelle Certains thèmes sont abordés dans le cadre de cours pluridisciplinaires. La formation comprend aussi un accompagnement du projet personnel et professionnel (APPP) et un module d'initiative locale (MIL) dont le contenu est proposé par l'équipe pédagogique. Sous statut scolaire, l'élève est en stage de 12 à 16 semaines réparties sur les 2 années dont 10 prises sur la scolarité. Le stage principal est de 8 semaines minimum. Stage technique de 2 à 4 semaines et projet commercial de 1 à 2 semaines. Modules 01.1 Accompagnement du projet personnel et professionnel Langue vivante 2 optionnelle MG 02.1 Organisation économique, sociale et juridique MG 02.2 Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation MG 02.3 Langue vivante MG 03.1

Commentaires sur la durée hebdomadaire
Parcours de formation personnalisable ?

la formation est organisée sur 2 ans
Oui Type de parcours Modularisé

Validation(s) Visée(s)

BTSA technico-commercial animaux d'élevage et de compagnie - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Emploi direct ou licence ou Bachelor

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00257656	du 06/09/2021 au 30/06/2023	Saint-Genis- de-Saintonge (17)	MAISON FAMILIALE RURALE DE LA SAINTONGE ET DE L'AUNIS		MON COMPTE FORMATION	Contrat app FPC
00172310	du 06/09/2021 au 15/08/2023	Saint-Genis- de-Saintonge (17)	MAISON FAMILIALE RURALE DE LA SAINTONGE ET DE L'AUNIS		MON COMPTE FORMATION	Contrat app FPC