

BTS management commercial opérationnel**Financement**

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

BASSIN FORMATION COBAS
Nathalie LE PERSON
05.57.52.72.90
orientation@bassinformation-cobas.fr

Accès à la formation**Publics visés :**

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Actif(ve) non salarié(e)
Elève sous statut scolaire

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

* Avoir entre 16 et 29 ans révolus * Etre titulaire d'un baccalauréat ou d'un titre de niveau IV

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Les métiers visés sont très diversifiés, en fonction de la taille de l'entreprise et des opportunités. Le titulaire du BTS MCO accède aux métiers à vocation opérationnelle en général en début de carrière tels que : second de rayon, assistant chef de rayon, directeur-adjoint de magasin, animateur de ventes, chargé de clientèle, conseiller commercial,... En fonction de l'expérience, de la taille de l'entreprise et des opportunités, il pourra accéder à des postes tels que : manager de rayon, directeur de magasin, chef d'agence commerciale, responsable de site,...

Contenu et modalités d'organisation

La formation préparant au BTS est encadrée par une Equipe expérimentée constituée pour partie d'anciens professionnels du monde économique. Elle accueille un maximum de 40 apprenti-e-s. A son entrée en formation, chaque apprenti-e BTS bénéficie d'un "positionnement" qui lui permet ainsi qu'à l'Equipe pédagogique de repérer ses acquis. Un accompagnement individualisé est assuré tout au long de la formation tant dans le cadre des enseignements dispensés au CFA que dans l'apprentissage professionnel en entreprise. Le CFA peut apporter une assistance à la recherche de l'entreprise pour la signature du Contrat d'Apprentissage. La formation doit permettre à l'Apprenti-e d'accéder progressivement à un niveau de compétences et de qualification afin de lui donner la possibilité de le rendre immédiatement opérationnel en entreprise. Elle comprend des Enseignements Professionnels: - Développement de la relation client et vente conseil - Animation et dynamisation de l'offre commerciale - Gestion opérationnelle - Management de l'équipe commerciale ainsi que des Enseignements Généraux: - Culture Générale et Expression - Langues Vivantes Etrangères 1 - Culture économique, juridique et managériale

Durées de la formation *1350h en cours du jour

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)

BTS management commercial opérationnel - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?**Suite de parcours**

La poursuite d'études est possible vers des licences professionnelles spécialisées.

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00169369	du 01/09/2020 au 30/06/2022	(33)	BASSIN FORMATION COBAS		Non éligible	 
00268457	du 01/09/2022 au 30/06/2024	(33)	BASSIN FORMATION COBAS		Non éligible	 
00340320	du 01/09/2023 au 30/06/2025	(33)	BASSIN FORMATION COBAS		Non éligible	
00424210	du 01/09/2024 au 30/06/2026	(33)	BASSIN FORMATION COBAS		Non éligible	