

CCP2 Titre professionnel Assistant Commercial: Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

APTITUDES 21
GUILLORIT Nathalie
05.57.61.20.31
nathalieguillorit@aptitudes21.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Maîtriser les règles de calculs élémentaires, savoir s'exprimer en Français à l'oral et à l'écrit. Connaître l'environnement informatique.

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Concevoir et publier des supports de communication commerciale Concevoir et actualiser les tableaux de bord commerciaux Organiser une action commerciale Assurer l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Contenu et modalités d'organisation

Concevoir divers supports de communication : offres promotionnelles, invitations, supports de présentation, newsletters Faciliter la prise de décisions, élaborer et actualiser des tableaux de reporting. Pour répondre à un objectif, extraire les données pertinentes de l'ERP ou du CRM, structurer et présenter les tableaux et les graphiques correspondants. Développer et de fidéliser la clientèle, prendre en charge et optimiser l'organisation d'une action commerciale (opération promotionnelle, lancement d'un produit, manifestation commerciale) dans le respect des contraintes budgétaires et calendaires. Accueillir les visiteurs en français et en anglais. Susciter leur intérêt, les renseigner sur l'entreprise et leur remettre une documentation. Identifier leurs besoins et les conseiller afin de leur proposer un produit ou un service adapté.

Durées de la formation *350h en cours du jour *91h en entreprise

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Individualisé

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel assistant(e) commercial(e) - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00166568	du 15/10/2019 au 31/12/2024	(33)	APTITUDES 21		MON COMPTE FORMATION FPC	Contrat pro
00373916	du 04/09/2023 au 17/05/2024	(33)	APTITUDES 21		MON COMPTE FORMATION FPC	FPC
00373917	du 02/10/2023 au 07/06/2024	(33)	APTITUDES 21		MON COMPTE FORMATION FPC	FPC
00373918	du 02/11/2023 au 19/07/2024	(33)	APTITUDES 21		MON COMPTE FORMATION FPC	FPC