

Bachelor Responsable en Gestion et Négociation Immobilière

Financement	
Formation professionnelle continue	
Non conventionnée / sans dispositif	
Organisme responsable et contact	
NOSCHOOL BORDEAUX Service admissions 05.56.49.41.33 contact@noschool.fr	
Accès à la formation	
Publics visés :	
Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Actif(e) non salarié(e) Elève sous statut scolaire	
Sélection :	
Dossier Entretien	
Niveau d'entrée requis :	
Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)	
Conditions d'accès :	
* Avoir entre 16 et 29 ans révolus	
Prérequis pédagogiques :	
Non renseigné	
Contrat de professionnalisation possible ?	
Oui	

Objectif de la formation

- Rechercher des produits adaptés aux besoins de ses clients, à leur capacité d'investissement et à leurs critères d'achat ; - Mettre en oeuvre des actions commerciales adaptées aux affaires à négocier ou à gérer, en animant l'équipe commerciale ; - Estimer la valeur d'un bien pour rédiger une proposition à l'attention du client. - Analyser le coût global d'exploitation (coût à l'achat, durée de vie, développement durable) pour contribuer au développement du patrimoine confié ; - Réaliser des visites techniques pour veiller à l'exécution des contrats de maintenance selon les dispositions légales et les règles contractuelles ; - Mettre en place les bons outils de gestion courante du bien, de gestion comptable pour maintenir le bien en bon état de conservation et d'entretien, ou optimiser sa rentabilité selon le mandat ; - Assurer la bonne gestion des contrats à souscrire pour sauvegarder les intérêts de son mandant et son portefeuille client ; - Animer les Assemblées générales annuelles

Contenu et modalités d'organisation

Panorama du marché de l'immobilier Economie immobilière Logement social Réglementation des professions immobilières Baux d'habitation Baux commerciaux Réglementation des activités de transaction immobilière Droit de la co propriété Droit fiscal Pratique de la gestion collective Pratique de la gestion de copropriété Pratique du bail commercial Comptabilité immobilière Techniques de négociation immobilière Technique du bâtiment Assurances Comptabilité générale et analytique Systèmes d'informations Business plan Human ressources management Introduction au marketing Droit du travail Projet VOLTAIRE Anglais appliquée à l'immobilier Codes et comportements en entreprise

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Responsable en gestion et négociation immobilières - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Intégration en milieu professionnel

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00208897	du 06/09/2021 au 31/07/2022	Mérignac (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		MON COMPTE FORMATION	FPC
00332295	du 31/08/2023 au 31/07/2024	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		Non éligible	Contrat app
00440408	du 30/08/2024 au 31/07/2025	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		Non éligible	Contrat app
00541072	du 29/08/2025 au 28/08/2026	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		MON COMPTE FORMATION	FPC

00533188du 29/08/2025 au
28/08/2026

Bordeaux (33)

**NOSCHOOL
BORDEAUX**Non
éligible**00650812**du 01/09/2026 au
31/08/2027

Bordeaux (33)

**NOSCHOOL
BORDEAUX**Non
éligible**00650813**du 01/09/2026 au
31/08/2027

Bordeaux (33)

**NOSCHOOL
BORDEAUX**