

Bachelor Responsable en Gestion et Négociation Immobilière

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

NOSCHOOL BORDEAUX
Service admissions
05.56.49.41.33
contact@noschool.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Actif(ve) non salarié(e)
Elève sous statut scolaire

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

* Avoir entre 16 et 29 ans révolus

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de
professionnalisation
possible ?

Oui

Objectif de la formation

- Rechercher des produits adaptés aux besoins de ses clients, à leur capacité d'investissement et à leurs critères d'achat ; - Mettre en oeuvre des actions commerciales adaptées aux affaires à négocier ou à gérer, en animant l'équipe commerciale ; - Estimer la valeur d'un bien pour rédiger une proposition à l'attention du client. - Analyser le coût global d'exploitation (coût à l'achat, durée de vie, développement durable) pour contribuer au développement du patrimoine confié ; - Réaliser des visites techniques pour veiller à l'exécution des contrats de maintenance selon les dispositions légales et les règles contractuelles ; - Mettre en place les bons outils de gestion courante du bien, de gestion comptable pour maintenir le bien en bon état de conservation et d'entretien, ou optimiser sa rentabilité selon le mandat ; - Assurer la bonne gestion des contrats à souscrire pour sauvegarder les intérêts de son mandant et son portefeuille client ; - Animer les Assemblées générales annuelles

Contenu et modalités d'organisation

Panorama du marché de l'immobilier Economie immobilière Logement social Réglementation des professions immobilières Baux d'habitation Baux commerciaux Réglementation des activités de transaction immobilière Droit de la co propriété Droit fiscal Pratique de la gestion collective Pratique de la gestion de copropriété Pratique du bail commercial Comptabilité immobilière Techniques de négociation immobilière Technique du bâtiment Assurances Comptabilité générale et analytique Systèmes d'informations Business plan Human ressources management Introduction au marketing Droit du travail Projet VOLTAIRE Anglais appliqué à l'immobilier Codes et comportements en entreprise

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

Responsable en gestion et négociation immobilières - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Intégration en milieu professionnel

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00208897	du 06/09/2021 au 31/07/2022	Mérignac (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		  	
00332295	du 31/08/2023 au 31/07/2024	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		Non éligible	
00440408	du 30/08/2024 au 31/07/2025	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		Non éligible	
00541072	du 29/08/2025 au 28/08/2026	Bordeaux (33)	NOSCHOOL BORDEAUX		 	

00533188

du 29/08/2025 au
28/08/2026

Bordeaux (33)

NOSCHOOL
BORDEAUX

Non
éligible



00650812

du 01/09/2026 au
31/08/2027

Bordeaux (33)

NOSCHOOL
BORDEAUX

Non
éligible



00650813

du 01/09/2026 au
31/08/2027

Bordeaux (33)

NOSCHOOL
BORDEAUX

