

Titre Professionnel Négociateur technico-commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AFPA ACCES A L' EMPLOI
DR AE Nouvelle-Aquitaine
-
MC_PSR_NOUVELLE_AQUITAINE@AFPA.FR

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Niveau bac pro commercial ou titre professionnel de niveau 4 (attaché commercial ou commercial) ou équivalent et un an minimum d'expérience dans le métier. Permis de conduire B (véhicules légers) recommandé pour l'exercice du métier et pour la période de stage en entreprise.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

- Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini- Prospector et négocier une proposition commerciale

Contenu et modalités d'organisation

La formation se compose de 2 modules, complétés par 2 périodes en entreprise. Période d'intégration. Accueil, présentation des objectifs de formation, connaissance de l'environnement professionnel, sensibilisation au développement durable, adaptation du parcours de formation (1 semaine). Module 1. Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini : veille commerciale pour analyser l'état du marché - organisation d'un plan d'actions commerciales - mise en oeuvre des actions de fidélisation- réalisation du bilan de l'activité commerciale et compte rendu (9 semaines). Période en entreprise (5 semaines). Module 2. Prospector et négocier une proposition commerciale : prospection physique et à distance d'un secteur géographique déterminé - conception d'une solution technique appropriée aux besoins détectés - négociation d'une solution technique et commerciale (11 semaines). Période en entreprise (5 semaines). Session de synthèse du parcours professionnel et d'examen (2 semaines).

Durées de la formation

Commentaires sur la durée hebdomadaire

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Commentaires sur la parcours personnalisable

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel négociateur technico-commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00330370	du 12/02/2024 au 18/10/2024	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00342291	du 22/04/2024 au 20/12/2024	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00375359	du 24/06/2024 au 28/02/2025	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00375360	du 16/09/2024 au 22/05/2025	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE		MON COMPTE FORMATION	FPC

00375361	du 16/12/2024 au 29/08/2025	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00393114	du 10/03/2025 au 14/11/2025	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00449018	du 23/06/2025 au 03/03/2026	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00449019	du 29/09/2025 au 09/06/2026	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00449020	du 15/12/2025 au 31/08/2026	(19)	AFPA - CENTRE DE BRIVE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00346955	du 10/06/2024 au 28/02/2025	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC
00349071	du 07/10/2024 au 04/07/2025	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC
00351485	du 03/03/2025 au 21/11/2025	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC
00384821	du 07/07/2025 au 26/03/2026	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC
00384822	du 08/12/2025 au 18/09/2026	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC
00449816	du 15/09/2025 au 12/06/2026	(87)	AFPA - CENTRE DE LIMOGES ROMANET	MON COMPTE FORMATION	FPC