Titre Professionnel Manager d'unité marchande

Financement

Formation professionnelle continue Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AFPA ACCES A L' EMPLOI DR AE Nouvelle-Aquitaine

MC_PSR_NOUVELLE_AQUITAINE@AFPA.FR

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Deux profils sont possibles.1) Niveau scolaire bac +1 ou équivalent.2) Diplôme/titre professionnel de niveau bac dans le secteur et un an d'expérience professionnelle ou équivalent.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

1. Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanalGérer l'approvisionnement de l'unité marchandePiloter l'offre produits de l'unité marchandeRéaliser le marchandisage de l'unité marchandeDévelopper les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal2. Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchandeÉtablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchandeAnalyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande 3. Manager l'équipe de l'unité marchandeRecruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchandePlanifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchandeAccompagner la performance individuelleAnimer l'équipe de l'unité marchandeConduire et animer un projet de l'unité marchande

Contenu et modalités d'organisation

La formation se compose de 3 modules, complétés par 3 périodes en entreprise. Période d'intégration. Accueil, présentation des objectifs de formation, connaissance de l'environnement professionnel, sensibilisation au développement durable, adaptation du parcours de formation (1 semaine) Tronc commun commerce - distribution. Environnement commercial et organisation du point de vente - règles de sécurité des personnes et des biens - communication dans le cadre des activités professionnelles - réalisation des calculs commerciaux - application de la législation commerciale (2 semaines) Module 1. Développer la dynamique commerciale d'un univers marchand : organisation du marchandisade du rayon et des produits en magasin - gestion des achats de marchandises, gestion des stocks et rangement des produits en réserve - animation des ventes et garantie du service client d'un univers marchand (6 semaines) Période en entreprise (4 semaines) Module 2. Gérer les résultats économiques d'un univers marchand : analyse des résultats économiques et définition des plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'univers marchand - établissement des prévisions économiques de l'univers marchand (8 semaines) Période en entreprise (4 semaines) Module 3. Manager l'équipe d'un univers marchand : planification et organisation de l'équipe de l'univers marchand - gestion de l'équipe - conduite d'un projet de l'univers marchand ou de l'enseigne (7 semaines) Période en entreprise (4 semaines) Période de synthèse (1 semaine)

Commentaires sur la durée hedmomadaire

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Commentaires sur la parcours personnalisable

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel manager d'unité marchande - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)



Et après ?

Suite de parcours

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00351270	du 29/04/2024 au 14/02/2025	Pau (64)	AFPA PAU		MON COMPTE FORMATION	FPC
00351271	du 25/11/2024 au 12/09/2025	Pau (64)	AFPA PAU		MON COMPTE FORMATION	FPC
00393488	du 07/04/2025 au 22/01/2026	Pau (64)	AFPA PAU		MON COMPTE FORMATION	FPC
00428011	du 03/11/2025 au 19/08/2026	Pau (64)	AFPA PAU		MON COMPTE FORMATION	FPC