

Négociateur(trice) Technico Commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

INFREP GIRONDE
Nadia CHANSAVANG
05.56.02.41.35
infrep33@infrep.org

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Permis de conduire exigé

Prérequis pédagogiques :

Posture et le savoir être professionnel adapté au métier Permis B vivement recommandé
Aptitude à réaliser des déplacements fréquents et variés Capacité d'organisation et de planification de ses activités Niveau bac pro commercial ou titre professionnel de niveau IV (attaché commercial ou commercial) ou équivalent et un an minimum d'expérience dans le métier.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Preparer et valider les 2 CCP du titre professionnel Négociateur Technico Commercial

Contenu et modalités d'organisation

Prospecter , présenter et négocier une solution technique - Prospecter un secteur géographique défini - Détecter un besoin, le définir et concevoir une solution technique - Négocier une proposition commerciale et conclure la vente Mettre en œuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Modularisé

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel négociateur technico-commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00140593	du 15/03/2019 au 31/12/2025	BORDEAUX (33)	INFREP GIRONDE		MON COMPTE FORMATION	FPC