

Mener une négociation commerciale

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CCI CORREZE INISUP
Aurélié CARRIAC
05.55.18.80.05
acarriac@correze.cci.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Tout public

Prérequis pédagogiques :

Aucun

Contrat de
professionnalisation
possible ?

Non

Objectif de la formation

• Préparer et se préparer à la négociation • Savoir argumenter pour convaincre • Argumenter selon les profils • Définir une offre gagnante • Savoir conclure et contracter

Contenu et modalités d'organisation

I - Le savoir-être commercial II - La préparation III - L'entretien commercial IV - Les fondamentaux de la négociation V - La conclusion efficace d'un entretien commercial VI - Les attitudes commerciales VII - Développer une assurance commerciale

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Individualisé

Validation(s) Visée(s)

Mener une négociation commerciale (Certificat de Compétences en Entreprise - CCE)
- Sans niveau spécifique



Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00139853	du 15/04/2019 au 31/12/2021	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION	FPC
00303333	du 30/05/2022 au 31/12/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION	FPC