Ref. formation 201903061579

Bachelor Management et entrepreneuriat

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

TALIS BAYONNE
Sébastien BOURELY
05.64.10.09.13
bayonne@talis-bs.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Bac + 2 validé : admission sur dossier, test et entretien ou expérience professionnelle significative

Prérequis pédagogiques :

Bac + 2 validé : admission sur dossier, test et entretien ou expérience professionnelle significative

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Ce cycle en 1 an est conçu pour ceux qui souhaitent acquérir des compétences approfondies dans les fonctions d'action commerciale, de communication et de marketing opérationnel, ainsi que d'autres domaines clés, leur permettant de devenir un interlocuteur crédible de tous les grands acteurs de l'entreprise ; de maîtriser les principales notions professionnelles et de développer sa culture générale du monde des affaires pour en comprendre l'impact sur toutes les facettes de l'entreprise. Les compétences visées sont regroupées en cinq blocs de compétences : • Préparer des plans de développement • Organiser des actions commerciales et de marketing opérationnel pour animer les marchés • Gérer les éléments budgétaires et financiers des marchés • Organiser la veille sur les marchés et la concurrence • Animer son équipe

Contenu et modalités d'organisation

TECHNIQUES MARKETING, COMMERCIALES ET DE COMMUNICATION • Marketing opérationnel • Ventes et techniques commerciales • Communication commerciale • Conception digitale des circuits commerciaux • Bank marketing TECHNIQUES DE GESTION ET DE MANAGEMENT • Gestion budgétaire et planning • Gestion des achats • Pratique du droit du travail • Tableaux de bord et reporting CULTURE GÉNÉRALE D'ENTREPRISE • Jeu d'entreprise • Économie numérique et collaborative • Conférences nouveaux secteurs APPROCHE INTERNATIONALE • Commerce international • Diversité et interculturel • Environnement européen PRATIQUE ET DÉVELOPPEMENT PERSONNEL • Anglais • Webmastering • Réseaux sociaux • Pratique du recrutement Formation en présentiel et distanciel

Commentaires sur la durée hedmomadaire **Un positionnement sera effectué lors de l'entretien préalable à l'entrée en formation afin de bien valider le parcours de formation.**

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Individualisé**

Validation(s) Visée(s)

Chargé d'affaires commerciales et marketing opérationnel - ***Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)***

Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Vous pourrez poursuivre par le titre certifié et inscrit au RNCP de Manager Opérationnel de Business Unit / Niveau 6 / 240 ECTS.

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00186550	du 06/10/2020 au 09/09/2021	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE		MON COMPTE FORMATION, FPC	Contrat pro
00221075	du 18/10/2021 au 09/09/2022	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE		MON COMPTE FORMATION, FPC	Contrat pro
00255950	du 10/10/2022 au 01/09/2023	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE		MON COMPTE FORMATION, FPC	Contrat pro
00345974	du 13/09/2023 au 28/08/2024	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE		Non éligible	Contrat app

00345975	du 13/09/2023 au 28/08/2024	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE	Non éligible	Contrat pro
00392298	du 16/09/2024 au 29/08/2025	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE	Non éligible	Contrat pro
00392297	du 16/09/2024 au 29/08/2025	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE	MON COMPTE FORMATION	FPC
00392299	du 16/09/2024 au 29/08/2025	Bayonne (64)	TALIS BAYONNE	Non éligible	Contrat app