

Certificat professionnel Attaché commercial**Financement**Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif**Organisme responsable et contact**CNAM NOUVELLE AQUITAINE
Accueil
05.57.59.23.00
naq_info@lecnam.net**Accès à la formation****Publics visés :**Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(vé) non salarié(e)**Sélection :**

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Avoir le niveau de fin d'études secondaires.

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Évoluer vers des fonctions d'attaché commercial ou de conseiller clientèle par l'acquisition des fondamentaux du marketing, des techniques de vente et de la négociation.

Contenu et modalités d'organisation

50 ECTS Fondamentaux des techniques de vente ACD006 8 ECTS Fondements du marketing ACD001 6 ECTS Ouverture au monde du numérique DNF001 4 ECTS Outils et démarche de la communication écrite et orale CCE001 4 ECTS Techniques de prospection commerciale ACD003 4 ECTS Techniques de négociation commerciale ACD004 4 ECTS Expérience professionnelle - attaché commercial UA181S 20 ECTS Modifications

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Modularisé****Validation(s) Visée(s)****Certificat professionnel attaché commercial - Sans niveau spécifique****Et après ?****Suite de parcours**

Suite de parcours possible au Cnam Nouvelle-Aquitaine vers le titre d'assistant de gestion (CPN7300A-1)

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00162945	du 01/10/2019 au 30/06/2023	Talence (33)	CNAM NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	
00181699	du 10/02/2020 au 28/02/2021	Brive-la- Gaillarde (19)	CNAM - CENTRE DE BRIVE		Non éligible	
00327472	du 22/12/2022 au 22/12/2025	Bègles (33)	CNAM NOUVELLE AQUITAINE		Non éligible	