

Responsable de développement commercial - Negoventis

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CCI CORREZE INISUP
Laurence NEUVIC
05.55.18.94.27
lneuvic@correze.cci.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Bac +2 ou Diplôme niveau 5 ou 3 ans
d'expérience professionnelle. Entretien et
mise en situation professionnelle

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Former des professionnels capables de : contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise ; mener des négociations commerciales complexes ; manager le développement commercial de son activité ; manager son équipe commerciale.

Contenu et modalités d'organisation

Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal : Conduire un projet - Assurer une veille du marché - Créer des tableaux de bord et analyser des indicateurs - Exploiter des données marketing au service de la stratégie commerciale - Elaborer un plan d'actions commerciales - Elaborer un budget prévisionnel - Intégrer le cross-canal dans sa pratique commerciale - Prendre en compte la RSE dans le développement de son entreprise Elaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale : Identifier les marchés et cibles à prospecter - Construire le plan de prospection omnicanal - Préparer les actions de prospection - conduire des entretiens de prospection - analyser les résultats de prospection Construction et négociation d'une offre commerciale : Diagnostiquer les besoins du client - Construire et chiffrer une offre adaptée - argumenter son offre commerciale - Elaborer une stratégie de négociation - Conduire une négociation commerciale - Contractualiser la vente Management de l'activité commerciale en mode projet : Travailler en mode projet - organiser et mobiliser une équipe projet - coordonner et animer l'équipe du projet commercial - Evaluer la performance des actions commerciales

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Modularisé

Validation(s) Visée(s)

Responsable de développement commercial - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Responsable de développement commercial - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00212571	du 14/09/2021 au 01/07/2022	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION FPC	Contrat pro
00323490	du 19/09/2022 au 13/07/2023	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		Non éligible	Contrat app
00323491	du 19/09/2022 au 13/07/2023	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION FPC	
00323492	du 19/09/2022 au 13/07/2023	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		Non éligible	Contrat pro

00341972	du 18/09/2023 au 12/07/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00341971	du 18/09/2023 au 12/07/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		
00341973	du 18/09/2023 au 12/07/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00397230	du 16/09/2024 au 08/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00397231	du 16/09/2024 au 08/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00397227	du 16/09/2024 au 08/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		
00610392	du 15/09/2025 au 08/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		
00610393	du 15/09/2025 au 08/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00610394	du 15/09/2025 au 08/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	