

Attaché commercial - Negoventis

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CCI CORREZE INISUP
Laurence NEUVIC
05.55.18.94.27
neuvic@correze.cci.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Bac avec minimum 6 mois d'expérience professionnelle ou Bac +1 ou 3 années d'expérience professionnelle. Entretiens, Tests écrits (personnalité, QCM mathématiques et expression verbale)

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Former des professionnels capables de : concevoir un plan d'action opérationnel, mettre en oeuvre une demande de prospection, négocier et suivre une vente, gérer le portefeuille clients.

Contenu et modalités d'organisation

Préparer, Organiser et mettre en œuvre des actions commerciales (203 h) : Créer une dynamique de groupe - Analyser le marché de son secteur commercial - Organiser son activité commerciale - Préparer et mettre en œuvre un plan d'actions commerciales - Utiliser les outils informatiques au service de la veille commerciale - Etude de cas Négociation et réalisation des ventes de produits/services de son entreprise (136,5 h) : Préparer et planifier ses actions de prospection - Préparer et mener ses entretiens de prospection - Suivre et analyser les résultats de sa prospection - Mise en situation professionnelle Gestion de la relation client (et reporting de son activité commerciale (122,5 h) : Préparer un entretien de vente - Réaliser un entretien de vente - Traiter les objections et conclure une vente - Rédiger une proposition commerciale en lien avec la réglementation en vigueur - Proposer des solutions aux clients grâce à une communication efficace en interne - Utiliser les outils informatiques au service de la vente - Mise en situation professionnelle Pratique professionnelle (49 h) : Préparation dossier professionnel - Soutenance dossier professionnel - Anglais

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Modularisé**

Validation(s) Visée(s)

Attaché commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)
Attaché commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00208680	du 16/09/2020 au 09/07/2021	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION FPC	Contrat pro
00212581	du 13/09/2021 au 13/07/2022	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION FPC	Contrat pro
00323484	du 13/09/2022 au 11/07/2023	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		Non éligible	Contrat app
00341958	du 13/09/2023 au 09/07/2024	Brive-la-Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION FPC	FPC

00341957	du 13/09/2023 au 09/07/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00341959	du 13/09/2023 au 09/07/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00397224	du 26/09/2024 au 01/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00397223	du 26/09/2024 au 01/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		
00397225	du 26/09/2024 au 01/07/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00610380	du 25/09/2025 au 01/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00610381	du 25/09/2025 au 01/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP	Non éligible	
00610379	du 25/09/2025 au 01/07/2026	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		