Ref. formation 201712030528

# Unité d'enseignements : Négociation et Management des forces de vente : approfondissements

### Financement

Formation professionnelle continue
**Non conventionnée / sans dispositif**

### Organisme responsable et contact

CNAM NOUVELLE AQUITAINE
**Accueil**
05.57.59.23.00
contact@cnam-nouvelle-aquitaine.fr

### Accès à la formation

**Publics visés :**

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)
Autre public

**Sélection :**

Entretien

**Niveau d'entrée requis :**

Sans niveau spécifique

**Conditions d'accès :**

Avoir le niveau d'un premier cycle en économie ou gestion et/ou de compétences (professionnelles ou académiques) dans le domaine de la vente et du commerce.

**Prérequis pédagogiques :**

-

**Contrat de professionnalisation possible ?**

Non

## Objectif de la formation

**Préparer et entraîner les participants à intégrer la démarche marketing dans la conception du plan d'action commerciale et à assurer la mise en œuvre des actions retenues. Compléter et actualiser les connaissances des auditeurs dans le domaine de la négociation et du management des forces de vente. Présentation de l'apport de l'IA à la négociation et à la vente.**

## Contenu et modalités d'organisation

**Contenu De la stratégie commerciale au plan d'action commerciale La conception du plan d'action commerciale Communication directe et vente directe Les nouvelles formes de distribution (franchise, téléachat, ... ) Le rôle des technologies de l'information, évolutions et perspectives. Internet et E. Commerce Négociation et mise en œuvre du plan d'action commerciale Techniques de négociation, méthodes générales et cas particuliers Le marketing d'affaires : la négociation industrielle et de projets Le management des unités commerciales Organisation de la prospection. Animation et contrôle des équipes de vente Communication sur le point de vente Exercices dirigés (études de cas)**

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours ***Non renseigné***

## Validation(s) Visée(s)

**> Attestation de fin de formation**

## Et après ?

**Suite de parcours**

***Non renseigné***

## Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 00154277 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Anglet (64) | CNAM ANGLET | | Non éligible | FPC |
| 00154276 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Brive-la-Gaillarde (19) | CNAM - CENTRE DE BRIVE | | Non éligible | FPC |
| 00154281 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Pau (64) | CNAM PAU | | Non éligible | FPC |
| 00154280 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Niort (79) | CNAM - CENTRE DE NIORT | | Non éligible | FPC |

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 00154275 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Angoulême (16) | CNAM - CENTRE D'ANGOULÊME | Non éligible | FPC |
| 00154279 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | La Rochelle (17) | CNAM - CENTRE DE LA ROCHELLE | Non éligible | FPC |
| 00154282 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Chasseneuil-du-Poitou (86) | CNAM - CENTRE DE POITIERS | Non éligible | FPC |
| 00154274 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Limoges (87) | CNAM - CENTRE DE LIMOGES | Non éligible | FPC |
| 00154278 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Guéret (23) | CNAM - CENTRE DE LIMOGES | Non éligible | FPC |
| 00154273 | du 01/10/2020 au 31/07/2021 | Talence (33) | CNAM NOUVELLE AQUITAINE | Non éligible | FPC |
| 00342546 | du 01/09/2022 au 31/08/2025 | Bègles (33) | CNAM NOUVELLE AQUITAINE | Non éligible | FPC |