

**CQP Responsable d'unité d'enseignement de la sécurité routière et de la conduite****Financement**Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif**Organisme responsable et contact**FEU VERT FORMATION  
Elodie MUTTERER  
05.57.26.92.10  
feu-vert-formation@orange.fr**Accès à la formation****Publics visés :**Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)**Sélection :**

Dossier

**Niveau d'entrée requis :**

Sans niveau spécifique

**Conditions d'accès :**

Avoir un casier judiciaire vierge lorsque la formation CQP constitue un préalable à la demande d'agrément auto-école.

**Prérequis pédagogiques :**

Maîtriser la langue française (écrit et oral) pour comprendre des notions juridiques et commerciales et maîtriser l'algèbre et l'arithmétique pour aborder la comptabilité.

**Contrat de professionnalisation possible ?**

Non

**Objectif de la formation**

Manager une équipe Piloter l'activité d'enseignement de la sécurité routière et de la conduite Organiser le développement commercial et la relation clientèle dans l'enseignement de la sécurité routière et de la conduite

**Contenu et modalités d'organisation****MODULE I-ACTIVITES RELATIVES AU MANAGEMENT D'EQUIPE :** • Animation d'équipe pédagogique • Eléments juridiques liées au management • Recrutement et intégration de collaborateurs • Réalisation d'entretiens individuels annuels et professionnels • Développement des compétences individuelles et collectives • Gestion des conflits **MODULE II-PILOTAGE DE L'ACTIVITE D'ENSEIGNEMENT DE LA SECURITE ROUTIERE ET DE LA CONDUITE :** • Gérer administrativement une ou plusieurs école(s) de conduite • Gérer financièrement une ou plusieurs école(s) de conduite • Analyser et contrôler les activités d'une ou plusieurs école(s) de conduite • Organiser et contrôler les interventions pédagogiques en école de conduite **MODULE III -DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET RELATION CLIENTELE DANS L'ENSEIGNEMENT DE LA CONDUITE :** • Adapter l'offre de formation et les prix au marché local • Construire un plan d'actions commerciales, de prospection et de fidélisation pour une école de conduite • Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales, de prospection et de fidélisation pour une école de conduite • Etablir des relations avec la clientèle et la fidéliser • Gérer les litiges et réclamations clients d'une école de conduiteParcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**  
Commentaires sur la parcours personnalisable **3 jours par semaines sur 6 semaines consécutives.****Validation(s) Visée(s)****CQP responsable d'unité d'enseignement de la sécurité routière et de la conduite - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)****MON COMPTE FORMATION** Éligible au CPF**Et après ?****Suite de parcours****Non renseigné****Calendrier des sessions**

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
<b>00219922</b>	du 25/05/2021 au 30/06/2021	Pessac (33)	FEU VERT FORMATION		<b>MON COMPTE FORMATION</b>	FPC
<b>00219923</b>	du 02/11/2021 au 08/12/2021	Pessac (33)	FEU VERT FORMATION		<b>MON COMPTE FORMATION</b>	FPC
<b>00262333</b>	du 23/05/2022 au 29/06/2022	Pessac (33)	FEU VERT FORMATION		<b>MON COMPTE FORMATION</b>	FPC
<b>00262334</b>	du 02/11/2022 au 07/12/2022	Pessac (33)	FEU VERT FORMATION		<b>MON COMPTE FORMATION</b>	FPC

**00338290**

du 02/05/2023 au  
28/06/2023

Pessac (33)

**FEU VERT  
FORMATION**

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

FPC

**00338291**

du 06/11/2023 au  
06/12/2023

Pessac (33)

**FEU VERT  
FORMATION**

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

FPC

**00395678**

du 06/11/2023 au  
31/12/2024

Pessac (33)

**FEU VERT  
FORMATION**

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

FPC

**00532238**

du 01/12/2024 au  
31/12/2025

Pessac (33)

**FEU VERT  
FORMATION**

**MON  
COMPTE  
FORMATION**

FPC