

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

TALIS DORDOGNE - BERGERAC
SAUVESTRE Manon
05.53.22.12.00
m.sauvestre@talys-bs.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Post BAC+2 validé : admission sur dossier, tests et entretien Titulaire d'un BTS ou d'un DUT ou d'une L2 ou Titre de Niveau III et 120 ECTS ou expérience professionnelle significative / VAPP / Validation des Acquis Professionnels et Personnels. Durée de la formation : 1 an Cycle d'études en alternance, en initial, dans le cadre de la formation continue et du projet de transition professionnelle. Titre certifié accessible par la voie de la VAE / Validation des Acquis de l'Expérience Prérequis pédagogiques

Prérequis pédagogiques :

Niveau III validé

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Ce cycle en 1 an est conçu pour les étudiants qui souhaitent acquérir des compétences approfondies dans les fonctions d'action commerciale, de communication et de marketing opérationnel, ainsi que d'autres domaines clés, lui permettant de devenir un interlocuteur crédible de tous les grands acteurs de l'entreprise ; de maîtriser les principales notions professionnelles et de développer sa culture générale du monde des affaires pour en comprendre l'impact sur toutes les facettes de l'entreprise.

Contenu et modalités d'organisation

PRÉPARATION DE PLANS DE DÉVELOPPEMENT • Orientations Stratégiques • E-Business et Stratégie multi-canal • Comportement du consommateur et E-Shopping • Mix marketing et plan marketing • Economie numérique et collaborative ORGANISATION D' ACTIONS COMMERCIALES ET DE MARKETING OPÉRATIONNEL • Animation du plan d'action marketing et commercial • Enjeux du marketing relationnel • Négociation et gestion de portefeuille • Communication commerciale • Gestion des affaires commerciales GESTION DES ÉLÉMENTS BUDGÉTAIRES ET FINANCIERS • Gestion budgétaire • Tableaux de bord et reporting • Mécanismes du contrôle de gestion ORGANISATION DE LA VEILLE MARCHES/CONCURRENCE • Veille concurrentielle • Etudes marketing ANIMATION D'EQUIPE • Organisation et animation du travail d'équipe • Gestion de la diversité et de l'interculturel • Principes de la conduite de projet ENSEIGNEMENTS TRANSVERSES • Anglais • Business Game • Conférences VALIDATION DE L' EXAMEN • Contrôle continu, exposés, dossiers • Examens et présentations avec soutenance • Mission entreprise / Évaluation professionnelle • Épreuve de synthèse : audit marketing et commercial / Étude de marché • Réalisation d'un rapport et d'une soutenance dans le cadre de l'activité professionnelle

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)

Chargé d'affaires commerciales et marketing opérationnel - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Manager de la Stratégie et de la Performance Commerciale

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00182663	du 23/09/2020 au 09/07/2021	BERGERAC (24)	TALIS DORDOGNE - BERGERAC		MON COMPTE FORMATION	FPC Contrat pro
00208677	du 20/09/2021 au 08/07/2022	BERGERAC (24)	TALIS DORDOGNE - BERGERAC		MON COMPTE FORMATION	FPC Contrat pro
00257209	du 01/10/2022 au 30/09/2023	Bergerac (24)	TALIS DORDOGNE - BERGERAC		MON COMPTE FORMATION	FPC Contrat pro

00396243

du 01/10/2024 au
30/09/2025

Bergerac (24)

TALIS DORDOGNE -
BERGERAC

Non
éligible

