

# Réussir une Négociation Commerciale

<b>Financement</b>
Formation professionnelle continue Non conventionnée / sans dispositif
<b>Organisme responsable et contact</b>
MODULA FORMATION Emilie CRAVEA 05.56.44.58.68 contact@modula-formation.com
<b>Accès à la formation</b>
<b>Publics visés :</b>
Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)
<b>Sélection :</b>
Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle
<b>Niveau d'entrée requis :</b>
Sans niveau spécifique
<b>Conditions d'accès :</b>
Non renseigné
<b>Prérequis pédagogiques :</b>
Aucun prérequis. Si vous êtes en situation de handicap, merci de nous contacter afin que nous puissions vous accompagner et vous orienter au mieux dans votre demande et vos démarches.
<b>Contrat de professionnalisation possible ?</b>
Non

## Objectif de la formation

Identifier les leviers d'une négociation réussie Savoir élaborer une stratégie de négociation gagnante. Présenter et valoriser son offre commerciale. ses clients.

## Contenu et modalités d'organisation

Les spécificités de la négociation commerciale Mesurer les enjeux de la négociation Identifier sa marge de manœuvre et les risques associés Analyser l'environnement de la négociation (concurrence,...) Une préparation minutieuse : la clé d'une négociation réussie Présenter et valoriser son offre Adapter la présentation à la culture de ses interlocuteurs Identifier les points sur lesquels portera la négociation Susciter le dialogue pour identifier les marges de manœuvre de vos interlocuteurs Le comportement du négociateur expérimenté Répondre aux arguments, savoir reculer sur certains points Exiger une contrepartie pour chaque concession Rester dans la logique affichée du gagnant-gagnant Sortir d'une situation de blocage Savoir dire non et faire des contre-propositions Relancer la négociation avec un élément nouveau Changer le cadre de la négociation pour partir sur de nouvelles bases Favoriser la conclusion d'une négociation Méthodes et outils adaptés à chaque situation pour clore une négociation

Parcours de formation personnalisable ?      **Oui**      Type de parcours      **Mixte**

## Validation(s) Visée(s)

### > Attestation de fin de formation

## Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00211040	du 01/01/2021 au 31/12/2021	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible		
00211039	du 01/01/2021 au 31/12/2021	Bordeaux (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible		
00231305	du 01/01/2022 au 31/12/2022	Bordeaux (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible		
00231304	du 01/01/2022 au 31/12/2022	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible		

<b>00337271</b>	du 01/01/2023 au 31/12/2023	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00337272</b>	du 01/01/2023 au 31/12/2023	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00428113</b>	du 01/01/2024 au 31/12/2025	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00450582</b>	du 13/03/2024 au 31/12/2025	La Rochelle (17)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539921</b>	du 08/01/2025 au 10/01/2025	La Rochelle (17)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539926</b>	du 20/01/2025 au 22/01/2025	Bayonne (64)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539934</b>	du 19/02/2025 au 21/02/2025	Limoges (87)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539930</b>	du 10/03/2025 au 12/03/2025	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539922</b>	du 02/04/2025 au 04/04/2025	La Rochelle (17)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539927</b>	du 22/04/2025 au 24/04/2025	Bayonne (64)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539935</b>	du 21/05/2025 au 23/05/2025	Limoges (87)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539931</b>	du 10/06/2025 au 12/06/2025	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539923</b>	du 02/07/2025 au 04/07/2025	La Rochelle (17)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539928</b>	du 21/07/2025 au 23/07/2025	Bayonne (64)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	

<b>00539936</b>	du 27/08/2025 au 29/08/2025	Limoges (87)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539932</b>	du 17/09/2025 au 19/09/2025	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539924</b>	du 06/10/2025 au 08/10/2025	La Rochelle (17)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539929</b>	du 29/10/2025 au 31/10/2025	Bayonne (64)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539937</b>	du 19/11/2025 au 21/11/2025	Limoges (87)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00539933</b>	du 08/12/2025 au 10/12/2025	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	
<b>00669949</b>	du 01/01/2026 au 31/12/2027	Bruges (33)	<b>MODULA FORMATION</b>	Non éligible	